



ACTE FORMATION

23 avenue de Marhum
64100 BAYONNE

06.31.57.89.94
contact@acteformation.fr

PROGRAMME DE FORMATION

Intitulé de l'action :
Devenir un accompagnant polyvalent et performant
Module EXPERT

Public concerné	Tout public
Présentation générale (Objectif général, problématique, intérêt)	<p>Cette formation a pour but d'utiliser les techniques avancées de communication, d'hypnose, de mouvements oculaires, afin d'induire un changement de la clientèle dans son mieux-être et sa gestion des émotions et dans son développement.</p> <p>Mais également d'interagir avec de la systémie, et de l'accompagnement dans l'histoire de vie afin de devenir un accompagnant polyvalent performant et efficace et de favoriser le changement de la clientèle.</p>
Prérequis	Aucun
Objectifs déclinés (3)	<p>🎯 Pédagogiques :</p> <ul style="list-style-type: none">○ Structurer et adapter une séance d'accompagnement○ Piloter et réguler un programme d'accompagnement○ Mettre en œuvre d'une boîte à outils de techniques avancées d'accompagnant polyvalent et intervenir dans un but défini vers des objectifs éclairés <p>🎯 D'évolution :</p> <ul style="list-style-type: none">○ Mettre en œuvre des processus de changements d'état psycho-émotionnels○ Appréhender le changement
Contenu de la formation	<p>Programme détaillé :</p> <p>Jour 1 (7h00) – Apprentissage des fondamentaux de la communication Présentation de la formation - Organisation L'histoire de la communication et ses acteurs Introduction aux fondamentaux de la communication</p> <p>Jour 2 (7h00) – Apprentissage des fondamentaux de la communication (2) Les présupposés et idées clés de la PNL</p>



ACTE FORMATION

23 avenue de Marhum
64100 BAYONNE

06.31.57.89.94
contact@acteformation.fr

PROGRAMME DE FORMATION

La calibration basée sur l'expérience sensorielle

Jour 3 (7h00) – Apprentissage des fondamentaux de la communication (3)

La carte du monde

Les systèmes de représentation (prédicats et VAKOG)

Jour 4 (7h00) – Mieux comprendre et créer un bon rapport à l'autre

Le B.A. BA Relationnel et la synchronisation

Jour 5 (7h00) – Mieux comprendre et créer un bon rapport à l'autre (2)

Le métamodèle

Jour 6 (7h00) – Mieux comprendre et créer un bon rapport à l'autre (3)

Les Méta-programmes

Introduction aux niveaux logiques

Jour 7 (7h00) – Définir efficacement les objectifs

Déterminer un objectif

Questions clés

Jour 8 (7h00) – Appliquer le langage du changement

Le Feed Back

La négociation entre les parties

Le modèle TOTE

Jour 09 (7h00) – Appliquer le langage du changement (2)

Le modèle SCORE

Le carré magique

Jour 10 (7h00) – Appliquer le langage du changement (3)

Les fondamentaux de l'Hypnose

Les sous-modalités

Jour 11 (7h00) – Appliquer le langage du changement (4)

Les états modifiés de conscience

Le Milton modèle

Jour 12 (7h00) – Appliquer le langage du changement (5)

Les suggestions et inductions hypnotiques

Jour 13 (7h00) – Positions d'action

Les fondamentaux des mouvements oculaires

Technique EMDR



ACTE FORMATION

23 avenue de Marhum
64100 BAYONNE

06.31.57.89.94
contact@acteformation.fr

PROGRAMME DE FORMATION

<p>Jour 14 (7h00) – Positions d'action (2) Technique IMO et AMO Introduction du Tapping</p> <p>Jour 15 (7h00) – Positions d'action (3) Assemblage et pratiques avancées des mouvements oculaires</p> <p>Jour 16 (7h00) – Les protocoles d'application hypnotiques Deuil -Pardon - Honte</p> <p>Jour 17 (7h00) – Les protocoles d'application hypnotiques (2) Recadrage en 6 points Les ancrages La méthode de Rossi</p> <p>Jour 18 (7h00) – Le changement en action DHE SWISH Le carré magique</p> <p>Jour 19 (7h00) – Identifier les leviers de changement Les croyances et valeurs Les missions</p> <p>Jour 20 (7h00) – Identifier les leviers de changement (2) La vision et le sens Modèle TOTE</p> <p>Jour 21 (7h00) – Identifier les leviers de changement (3) Les niveaux logiques et sa mise en application</p> <p>Jour 22 (7h00) – L'accompagnement dans l'histoire de vie Les fondamentaux de lignes de temps Ligne de temps de ressources</p> <p>Jour 23 (7h00) – L'accompagnement dans l'histoire de vie (2) La RHV Le Ré-emprinting</p> <p>Jour 24 (7h00) – L'accompagnement dans l'histoire de vie (3) Croyances en conflit Les promesses et empreintes</p>
--



ACTE FORMATION

23 avenue de Marhum
64100 BAYONNE

06.31.57.89.94
contact@acteformation.fr

PROGRAMME DE FORMATION

	<p>Jour 25 (7h00) – La systémie, accompagnement dans le système Fondamentaux de la systémie Positions de perception</p> <p>Jour 26 (7h00) – La systémie, accompagnement dans le système (2) Méta-miroir Destructeur de décision La constellation familiale</p> <p>Jour 27 (7h00) – Clôture et fin de formation Fin de formation QCM – Evaluation à chaud de fin de formation Questions pratiques Clôture</p>
	<p>Moyens pédagogiques :</p> <ul style="list-style-type: none">• Supports pédagogiques, exercices ;• Matériel de vidéo projection ;• Salles de formation <p>Moyens techniques et organisationnels : Méthode active et participative Interrogative... En Présentiel uniquement</p>
Compétences / Capacités professionnelles visées	<p>Ces compétences et/ou capacités professionnelles visées seront ensuite évaluées au cours et à la fin de la formation.</p> <p>Elles seront :</p> <ul style="list-style-type: none">- Techniques- Relationnelles- Managériales- Organisationnelles- Analytiques
Durée	Durée totale : 189 heures
Lieu	Centre de formation : 2721 chemin de Halage – 64480 USTARITZ
Contact	Damien GUICHENEY Tél : 0631578994 Courriel : contact@acteformation.fr



ACTE FORMATION

23 avenue de Marhum
64100 BAYONNE

06.31.57.89.94
contact@acteformation.fr

PROGRAMME DE FORMATION

Formateurs et intervenants	Damien GUICHENEY
Suivi de l'action	Mise en place d'outils permettant de vérifier la réalité du suivi de la formation par les stagiaires : bilan de formation, émargement par stagiaire et formatrice, attestation de stage remise en fin de formation
Évaluation de l'action	<p>Évaluation de l'action :</p> <ul style="list-style-type: none">• Positionnement d'entrée du stagiaire par formateur• Evaluation de la prestation de formation « à chaud »• Evaluation des acquis et des pratiques au regard des objectifs attendus « à froid » <p>Auto-évaluation des participants sur les objectifs atteints, le cas échéant</p> <ul style="list-style-type: none">• Positionnement 'de sortie du stagiaire par formateur• Évaluation de satisfaction du formateur (bilan formation)

Date	Version	Modification apportée	Rédacteur
15/10/2024	V3	Mise à jour du programme	Damien Guicheneay